

CATALOG



курсове и консултации

Център за професионално обучение



Пловдив
<https://beautypepe.com/>

GSM: +359 878 509 559
pepebeauty@gmail.com

Учебен център ПЕПЕ е създаден през месец май 2007 година. Днес се гордеем с успешни работещи професионалисти в сферата на красотата в страната и Европа.

Искаш ли да се научиш как да създаваш красива за дълго време кожа, пълна с жизненост и свежест?

Или искаш да правиш уникални нокти или дизайнерски прически?

Не чакай повече, започни курс в учебен център ПЕПЕ за да удовлетвориш себе си и създадеш свои бъдещи клиенти?

Открий секрета за перфектната визия с нашия курсове по козметика, фризьорство и маникюр!

Ние ви предлагаме курсове, които ще ви научат как да правите перфектна кожа, коса и нокти. Нашите ТОП преподаватели ще ви научат на всички техники и трикове за използване на продукти и технологии, които ще ви помогнат да постигнете красота, здраве и младежка визия. С нашите курсове в център ПЕПЕ по козметика, фризьорство и маникюр можете да се превърнете в експерт в сферата на красотата и да откриете нов бизнес потенциал.

Не пропускайте тази възможност да участвате в курсовете на учебен център ПЕПЕ и да откриете секрета за перфектната визия!

В учебен център ПЕПЕ подготвяме и начинаещи и напреднали, работещи хора. Обучението е предложено по увлекателен начин с възможности за старт на бизнес или разширяване.

15 години обучения по козметика, фризьорство маникюр и още модулни курсове за надграждане в център за професионално обучение ПЕПЕ.

Забележително е че курсистите добре усвояват професията и повишават финансовата си култура.

Как? Като схващат силните и слабите страни, възможности и рискове които имат в избраната професия.

Името ПЕПЕ е познато и това не е случайно нашите възпитаници са над 700 човека упражняват и печелят добре с най-красивите професии в страната и ЕС вече 15 години.

Искаш ли и ти, не се бави позвъни!!!

1. Курс козметика

	Нива на квалификация	Времетраене на курса	Цена в лева
Курс козметика	I - модул	5 седмици	997
Курс козметика	Пълен курс за II СПК	16 седмици	2980
Курс козметика	Пълен курс за III СПК	24 седмици	4200

2. Курс маникюр

		Времетраене на курса	Цена в лева
Курс маникюр	I - модул	5 дни	450
Курс педикюр	II – модул	3 дни	450
Курс ноктопластика	III – модул	10дни	850
Курс МПН	I, II, III	Един месец	1 4 4 0

3. Курс фризьорство

	Нива на квалификация	Времетраене на курса в часове	Цена в лева
Курс фризьорство	I - модул	5 седмици	997
	Пълен курс за II СПК	16 седмици	2980
	Пълен курс за III СПК	24 седмици	4200

4.	Времетраене на курса	Цена в лева
Курс хигиенно козметичен масаж	Тридневно обучение	540
Курс пилинги	1 месец	599
Курс масаж тяло	Едномесечно обучение	1050
Антицелулитни процедури	7 дни x 4 ч	750
Курс микронидлинг /мезотерапия - теория и практика	8 уч.ч.	450
Курс за безиглено поставяне филъри с инжекторпен	8 уч.ч.	440

Допълнителни квалификации и индивидуални обучения

	Времетраене на курса	Цена в лева
Курс фотоепилация	Еднодневно обучение	397

Почистване вежди	3 дни	399
Обучение high technologies	20 дни	750
Курс перманентен грим	Попитайте по телефона	
Курс микроблейдинг	Провежда се	
5. <u>Маникюр</u>		
Салонни форми	2 дни	390
Апаратен маникюр	5 дни	520
Изчистване на грешки		330
декорации	3 дни	250
6. <u>Фризьорство</u>		
Мъжко подстригване	7 дни	755
Обучение Официални прически	2 дни	350
Обучение креативни официални	5 дни	950
Обучение Blond експерт	7 дни	945
Обучение колористика	14 дни	1395
Стаж	Един месец	320

! Нужни документи :

- медицинско свидетелство за работа
- две снимки матирани в анфас
- копие от лична карта
- копие документ за средно образование

за чужди граждани дипломата за средно образование с превод и легализация

7. КОНСУЛТАЦИИ

Преди откриването на козметичен център повечето предприемачи имат много въпроси, отговорите, на които нашият учебен център може да ви даде. Знаем как да увеличим рентабилността на козметичения център в кратки срокове. Ако следвате нашите инструкции, ще можете да развиете печаливш бюти бизнес .

Концепцията за козметичен център играе важна роля в неговото развитие. Трябва да разберете какви видове услуги трябва да предложите и кои трябва да откажете поради тяхната нецелесъобразност. Ние ще ви помогнем да анализирате този проблем и да намерите необходимата информация.

Нашия Екип ще може да разработи препоръки спрямо местоположение и професионално ниво. Всеки етап в него е ясно формулиран, така че спазването на всички стъпки няма да ви е трудно. Доверете ни се и старта и по нататък работата на козметичния център ще бъде успешно

За да отворите козметичен кабинет, трябва да преминете през определени стъпки:

- Намиране на помещение;
- Оборудване избор;
- купуване на оборудване изгодно и рентабилно;
- създаване на клиента

- получаване лиценз;
- реклама
- наемане на квалифицирани работници;
- и много други

Развитието на салон за красота често зависи от това как ще протече откриването, от обучението персонал, ако искате клиентите да станат редовни, обучението на персонала в салона за красота е един от най-важните аспекти, които трябва да се обърнат предварително. Можем да ги обучаваме. Свържете се с нас по всеки удобен за вас начин и нашият квалифициран персонал ще може да помогне за разработването на специална програма и след това да проведе обучение на персонала за използването на козметологично оборудване. Не се колебайте, нашият опит всички необходими знания и практически умения за качествено обслужване на клиентите ще предадем и на вас!

*** Базов пакет - откриване на козметично студио - цена: 590 лева за 45 дни**

1. оценка на местоположението - 1 ден - 50
2. Апаратно и продуктово обзавеждане - 50
3. Създаване на ценоразпис- 10 дни -450
4. Стратегия за работа по т.2 - 550
- 5.Телефонни консултации - 3 на месец -90

*** Махи пакет - за работа на салон за красота цена 1111лева за 75 дни**

1. оценка на местоположението - 50
2. Апаратно и продуктово обзавеждане - 50
3. Създаване на ценоразпис - 10 дни 450
4. Стратегия за работа - 550
5. рекламна кампания - лого, дизайн, визитки, флаери, фейсбук и др. 450
6. избор на персонал и обучение за 1 човек 250 лева
7. анализи на конкуренцията - 350
8. оформяне на услугите и Разработване на имената им - 400
9. Протоколи за работа - 520
- 10.изработване на GDPR | Защита на лични данни - 350
11. телефонни консултации - 10 бр. 300

*** кризисен пакет - 2222 лева 105 дни**

1. оценка на ситуацията - оценка на персонала, изчисляване на съответствието между база, продукти и качество на услугите - 500
2. Анкетирание на клиенти и персонал - 500
3. организиране на събрания и анализи - 200
4. обучение на персонала
5. Създаване на протоколи за работа
6. анализ на клиентската база - зависи от броя на хората
7. активиране на нови и стари клиенти - 250
8. разработване на търговския отдел дом.грижа - 450
9. оценка ефективността на бизнеса и повишаването и тренинг за ефективно взаимодействие с клиентите - 390
11. създаване на правила за работа с клиентите - 90
12. Анализ на ценоразписа и ценообразуване - 440
13. Препоръки - реклама - 499

